

平成18年度スキルアップセミナー

売れる仕組み創り基礎講座

参加者募集！（参加料は無料です）

【目的】

久慈地域特産品などの販売力の強化を図ることを目標に、参加各社の企業力・販売力の強化に向けたセミナー、相談会を開催する

【テーマ】

「事業の成功」「売れる仕組みを創る」ための基礎講座

【講師】

㈱高橋コンサルティングオフィス 代表取締役
中小企業診断士 高橋 雅裕 氏

【日時】

平成18年11月29日（水）～平成19年
2月9日（金）まで（3回シリーズ）

【会場】

久慈地区合同庁舎会議室（久慈市八日町）

【定員】

30名（定員になり次第〆切）

【対象者】

久慈地域で特産品などを製造・販売している、個人・団体等

【主催】

ジョブカフェいわて・サテライト久慈

【共催】

久慈地区商工観光振興協議会

回	開催日・時間	テーマ
1	11月29日（水） 13:30～16:30	売れる仕組みづくりのための4つの視点 「売れる仕組み」にはいくつかの「方程式」があります。本講義ではマーケティング戦略の基本的な考え方を学びながら、売れる仕組みづくりについて簡単な演習を交えながら学んでいきます。
2	12月7日（木） 13:30～16:30	新規販路開拓・営業活動のポイント 「いかに良い商品を作るか」「売れる仕組みをどう作るか」は「誰に購入いただくのか」を考えなければなりません。本講義では「事業の成功」の前提となる「販路の開拓」「営業活動のポイント」について学びます。
3	2月9日（金） 13:30～16:30	販売力強化・商品力強化に向けてのポイント 実際の事業活動の結果を踏まえて、マーケティング戦略の実践・応用について検討します。また、今後の事業拡大にあたっての課題や落とし穴（事業リスク）とそのリスクに対する転ばぬ先の杖につき方についても学びます。 ※希望者には講座の前後で個別相談会も実施する予定です。

【問合せ先・申込み先】 ジョブカフェいわて・サテライト久慈 担当：川代
〒028-0051 久慈市川崎町13-1 電話 0194-53-2320（FAX 共通）



講座申込書

所属・会社名	役職・氏名	住所	電話番号